

Монетизация залов, кабинетов

Банерная, тагетированная реклама на жителей, работающих людей рядом
(ЦА - люди, интересующиеся фитнесом, йогой, ЗОЖом, которые живут и/или работают рядом)

Разработка рекламной стратегии. Запуск, тестирование и ведение рекламных кампаний. Площадки/инструменты: Яндекс Директ (Поиск, Рекламная сеть); MyTarget (Рекламная сеть)

50000 первый месяц, далее 30000 + бюджет на рекламу 30000/мес

Прямая реклама для тренеров
(ЦА - тренеры)

Размещение объявлений в чате тренеров Москвы и ближайшего Подмосковья. Самый популярный чат с тренерами, более 2400 тренеров. <https://t.me/fitjobmsk>

10 публикаций на 10 недель. Мы пишем тексты, делаем креативы, согласовываем. 33500 рублей с учётом вашей скидки 33%

Агентское продвижение. Тренеры, либо другие заинтересованные агенты, которые могут привлечь клиентов и/или тренеров в залы
(ЦА - тренеры, сотрудники, клиенты)

Разработка промо материалов (флаеров) + страница на сайте с текстом условий. Предлагается вознаграждение за приглашение и успешный вход тренеров и клиентов. "Приведи друга - получи награду"
 Реализуется администраторами, ресепционистами, тренерами.

Просто как идея. Или 15000 за написание текстов условий и доведение до персонала. Работы с дизайнерами и типографией.
 *дизайн и тираж оплачиваются отдельно.

Промо акции для посетителей кафе
(ЦА - родители детей на гимнастике)

Размещение промоматериалов (флаеров) в помещении кафе + консультирование. Продавец-консультант (тренер) предлагает посетителям бесплатное групповое занятие йогой. "Запишитесь на следующую неделю, осталось 5 мест". На самом занятии, в конце, продаётся абонемент со скидкой 20% "только сегодня".

15000 - написание текстов для промоматериалов, работу с дизайнером и типографией.
 25000 рублей в случае успешного набора/подбора тренера-продавца. Продажа 2-х абонементов за месяц и больше. Поиск будет осуществляться с проверкой навыка продавать и запроса рекомендаций.
 *дизайн и тираж оплачиваются отдельно.
 **в течении всей промоактивности и набора групп обязуюсь поддерживать связь, удалённо контролировать тренера (-ов), вовлекаться и влиять на повышение эффективности.
 ***условия оплаты: 15000 перед началом работы, 10000 после продажи второго абонемента.

ЦЕНЫ НА РЫНКЕ

- ЗП Тренерам за 40-60 мин: 800-1500. В среднем 1000
*можно проверить в чате: <https://t.me/fitjobmsk>
- Аренда зала в час: 800-2000. Соответственно вашей локации и залам в среднем 1000
*можно проверить в чате: <https://t.me/gdezal>
- Комиссии за продажи и "приведи друга": от 10%-100%

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

- Аренда зала, кабинета массажа/ЛФК
 - Аренда для тренеров
 - Разовая
 - Долгосрочная
- Оплата тренеру за проведение группы (?)
 - Фикс+кол-во чел
 - Только кол-во чел
- Вознаграждение тренеру за продажу первого абонемента
- Вознаграждение за пришедшего клиента, купившего абонемент
- Вознаграждение за пришедшего тренера
- Стоимость разового занятия: 1100
- Стоимость абонементов
 - 4 занятия
 - 8 занятий
 - 12 занятий